



Leiter Strategie für einen Vertriebsbereich (m/w/d)

Sie haben Erfahrung in der Beratung oder im strategischen Vertrieb und Lust die ganz großen Accounts zu entwickeln?

Die talentquelle sucht für ein führendes internationales E-Commerce Unternehmen einen strategisch ausgerichteten Leiter im Bereich Key Accounts. Vom Hauptsitz im Rheinland steuert unser Mandant ein seit >10 Jahren stark wachsendes Business. Er ist einer der Marktführer in seinem Segment, erweitert aktuell sein beratungsintensives Produktportfolio und sucht die richtige Mischung aus Strategie, Leader und Projektmanager.

IHRE CHANCE

Mit Ihrem Team übernehmen Sie die Verantwortung in DACH für die strategische Key-Account Planung, Marktanalysen, Sales Pitch Optimierung und öffnen unsere bestehenden Großkunden aus DAX und strategisch wichtige Accounts für unsere neuen Services und Produkte. Sie werden Konzepte entwickeln, beim Kunden präsentieren und Vertriebsprojekte begleiten. Dabei arbeiten Sie eng mit den internen Schnittstellen in Marketing, Product Development, Pricing und Account Management zusammen und bringen sich z.B. bei der Produkt(weiter)entwicklung, den Produkt Roll-outs und unserer Vertriebsstrategie mit ein. Sie betreuen ein Team von 10 hochmotivierten Spezialisten und High Potentials und entwickeln es kontinuierlich weiter.

IHR PROFIL

- Sie haben in Ihrem bisherigen Werdegang Exzellenz bewiesen, einen betriebswirtschaftlichen Background und in den letzten Jahren gezeigt, dass Sie strategisch arbeiten und Teams führen können.
- Sie bringen mindestens 5 Jahre Erfahrung aus einer Top Management Beratung mit oder haben intern strategisch gearbeitet z.B. in den Bereichen Corporate Strategy, Business Development, Key-Account Management.
- Sie haben Spaß am Vertrieb und nachweislich große Erfolge in komplexen Sales Pitches, Sales Workshops und Präsentationen beratungsintensiver, individueller Services und Produkte.
- Sie denken analytisch und strategisch und können komplexe Konzepte und Services selbstständig und souverän entwickeln und vermitteln. Ihr Werkzeugkasten ist gut gefüllt und hat sich in der Praxis bewährt.
- Sie werden als kommunikationsstarke Persönlichkeit wahrgenommen und agieren entscheidungsstark, mit Klarheit im Denken und Handeln.
- Sie nehmen andere mit, agieren menschlich und authentisch und überzeugen als Teamplayer mit Durchsetzungsstärke.

Ob als Nachwuchsführungskraft mit bis jetzt wenig disziplinarischer Führungserfahrung oder mit langjähriger Erfahrung aus der Linie. Auf den richtigen Fit von Persönlichkeit, Kultur und Potential zur Weiterentwicklung kommt es letztendlich an.

INTERESSIERT?

Sie möchten mehr erfahren oder haben konkrete Fragen? Dann kontaktieren Sie Dietrich Brand unter Tel: 02181 1605872 oder 0162 5465555; E-Mail: dbrand@talentquelle.de. Oder senden Sie Ihr Profil direkt per E-Mail. Ihre Bewerbungen wird selbstverständlich vertraulich behandelt. Infos über die *talentquelle* unter www.talentquelle.de.